

piątek, 8 września 2017 | komentarz specjalny

Getin Noble Bank – Wyniki poniżej oczekiwań

Rekomendacja: trzymaj | cena docelowa: 1,27 PLN | cena bieżąca: 1,28 PLN

GNB PW; GNB.WA | Banki, Polska

Opracowanie: Michał Konarski +48 22 438 24 05

Getin Noble Bank zaraportował stratę netto za 2Q 2017 w wysokości 67,7 mln PLN wobec zysku netto na poziomie 1,1 mln PLN w 2Q'16 oraz straty na poziomie 96,5 mln PLN w 1Q'17. Strata netto była wyższa od oczekiwań rynku (-46,8 mln PLN) oraz wobec naszej prognozy, która nie zawierała wszystkich czynników jednorazowych, które GNB ujawnił w raporcie bieżącym (+21,5 mln PLN). Z jednej strony GNB zaliczył w 2Q'17 zysk jednorazowy w wysokości 153,0 mln PLN z tytułu utraty kontroli nad spółką Noble Funds TFI, będącej efektem zarejestrowania w dniu 1 czerwca 2017 roku połączenia tej spółki z Open Finance TFI, zaś z drugiej równoważące koszty w wysokości 150,7 mln PLN, stanowiącą sumę: (a) odpisu na inwestycje w jednostki stowarzyszone w wysokości 47,6 mln PLN, (b) odpisu z tytułu utraty wartości portfela wierzytelności przeznaczonych do sprzedaży w wysokości 36,9 mln PLN oraz (c) korekty wyceny posiadanych nieruchomości inwestycyjnych w wysokości 66,2 mln PLN. Ponadto, GNB zanotował gorszy od oczekiwań wynik na działalności podstawowej o 1,3%. Strata w 1H'17 na poziomie 164 mln PLN jest wyższa niż oczekiwana przez nas w całym roku na poziomie 100 mln PLN i konsensusu na poziomie -150 mln PLN. Jednocześnie w wynikach pozytywnie odbieramy wskaźniki wypłacalności z płaskim tier 1 (dzięki spadającym RWA, nie zawiera emisji kapitału w wysokości 50 mln PLN) oraz rosnącym TCR (dzięki emisji obligacji podporządkowanych, +239 mln PLN). Uważamy, że ze względu na bardzo niską wycenę Spółki na poziomie 0,2x P/BV dalszy potencjał spadku powinien być ograniczony. Kluczowa będzie prognoza Zarządu odnośnie dynamiki wyników w 2H'17, która dzięki odpisom w 2Q'17 może być znacznie lepsza.

Wynik odsetkowy w 2Q'17 spadł o 0,4% Q/Q do poziomu 327,5 mln PLN, poniżej konsensusu na poziomie 330,2 mln PLN. Getin Noble Bank zanotował dalszy spadek kosztów odsetkowych (-2,8% Q/Q), ale redukcja RWA odbiła się negatywnie też na przychodach odsetkowych, które spadły o 1,6% Q/Q. Marża odsetkowa (do średnich aktywów) wzrosła w kwartale o 2 p.b. do poziomu 1,99%.

Saldo kredytów brutto spadło w kwartale o 1,0%. Spadek wolumenów był widoczny we wszystkich kategoriach kredytów (kredyty korporacyjne -1,5% Q/Q, samochodowe

-24,9% Q/Q, hipoteczne PLN -4,8% Q/Q, hipoteczne FX -7,2%) oprócz kredytów konsumenckich, które pozostały stabilne w 2Q'17 (+0,4% Q/Q).

Saldo depozytów spadło w kwartale o 5,3% z 11,6% spadkiem w korporacjach, 18,4% spadkiem w jednostkach budżetowych oraz 2,7% spadkiem w depozytach indywidualnych. Udział depozytów bieżących wzrósł w 2Q'17 do 21,4% z 19,7% w 1Q'17. Wskaźnik kredytów do depozytów lekko się pogorszył do 86,7% z 83,5% w 1Q'17.

Wynik prowizyjny wzrósł o 4,4% Q/Q do poziomu 40,8 mln PLN, poniżej konsensusu, który oczekiwał wzrostu o +10% Q/Q. W 2Q'17 GNB zanotował wzrost opłat z tytułu kredytów (+88,2% Q/Q, ale -55,8% R/R), ubezpieczeń (+12,5% Q/Q oraz +26,8% R/R) i pozostałych prowizji (+19,1% Q/Q), zaś spadek z tytułu rachunków bankowych (-9,0% Q/Q i -3,7% R/R), kart płatniczych (strata na poziomie 0,4 mln PLN) i rynków kapitałowych (-4,0% Q/Q i -33,2% R/R).

Saldo rezerw wzrosło w 2Q'17 o 61,8% Q/Q i 149,2% R/R do poziomu 329,4 mln PLN, 59,1% powyżej konsensusu. Saldo rezerw w 2Q'17 zostało podbite przez rezerwy na sprzedaż wierzytelności w wysokości 48 mln PLN. Koszt ryzyka w GNB wzrósł do 283 p.b. z 167 p.b. w 1Q'17, co było widoczne we wszystkich kategoriach kredytów. W ujęciu kwartalnym CoR wzrósł z 0,22 p.b. do 0,35 p.b. w kredytach korporacyjnych, z 248 p.b. do 307 p.b. w kredytach samochodowych, z 123 p.b. do 172 p.b. w kredytach hipotecznych oraz z 747 p.b. do 804 p.b. w kredytach konsumenckich.

Wskaźnik Tier 1 wyniósł w 2Q'17 12,29% (-4 p.b. Q/Q), zaś TCR 15,84% (+12 p.b. Q/Q). Pozycja kapitałowa w 2Q'17 została wsparta przez emisję obligacji podporządkowanych w wysokości 239 mln PLN oraz przez redukcję RWA o 0,7% Q/Q do poziomu 39,3 mld PLN. Podwyższenie kapitału w drodze emisji akcji w wysokości 50 mln PLN zostanie zarejestrowane dopiero w 2H'17.

Konferencja wynikowa:

Godzina: 11:30

Adres: Przyokopowa 33, Klatka D

Telekonferencja:

Godzina 13:30

Link: www.gnb.pl

Wyniki GNB vs. konsensus

(mln PLN)	2Q'17	Konsensus	Różnica	mDM	Różnica
Wynik odsetkowy	327,5	330,2	-0,8%	329,6	-0,7%
Wynik prowizyjny	40,8	43,0	-5,2%	41,8	-2,4%
Koszty operacyjne	-211,9	-206,7	2,5%	-216,4	-2,1%
Saldo rezerw	-329,4	-207,1	59,1%	-201,6	63,4%
Zysk netto	-67,7	-46,8	44,7%	21,5	-415,3%

Źródło: GNB, Dom Maklerski mBanku, PAP

Podsumowanie wyników GNB za 2Q'17

(mln PLN)	2Q'16	1Q'17	2Q'17	R/R	Q/Q
Wynik odsetkowy	326,0	328,8	327,5	0,4	-0,4
Wynik prowizyjny	24,4	39,0	40,8	66,8	4,4
Wynik handlowy	34,2	13,4	168,1	391,5	1150,6
Pozostałe przychody	-12,5	-25,5	-78,7	527,5	208,9
Przychody pozaodsetkowe	46,1	27,0	130,2	182,5	382,3
WNDB	372,1	355,8	457,7	23,0	28,6
Koszty operacyjne	-214,5	-253,8	-211,9	-1,3	-16,5
Wynik operacyjny	157,6	102,0	245,8	56,0	140,9
Saldo rezerw	-132,2	-203,6	-329,4	149,2	61,8
Udział w zyskach jednostek zależnych	-16,5	1,8	0,0	-99,8	n.m.
Zysk brutto	8,9	-99,8	-83,6	n.m.	-16,2
Podatek dochodowy	-6,4	4,3	16,5	n.m.	287,2
Akcjonariusze niekontrolujący	-1,2	-1,0	-0,6	-49,8	-42,2
Zysk Netto	1,3	-96,5	-67,7	n.m.	-29,9
Podatek bankowy	0,2	0,0	0,0	n.m.	n.m.
Zysk netto po podatku bankowym	1,1	-96,5	-67,7	n.m.	-29,9

Źródło: GNB, Dom Maklerski mBanku, PAP

Wyjaśnienia użytych terminów i skrótów:**EV** – dług netto + wartość rynkowa (EV – wartość ekonomiczna)**EBIT** – zysk operacyjny**EBITDA** – zysk operacyjny przed operacjami finansowymi, opodatkowaniem i amortyzacją**BOOK VALUE** – wartość księgowa**WNDB** – wynik na działalności bankowej**P/CE** – cena do zysku wraz z amortyzacją**MC/S** – wartość rynkowa do przychodów ze sprzedaży**EBIT/EV** – zysk operacyjny do wartości ekonomicznej**P/E** – (Cena/Zysk) – cena dzielona przez roczny zysk netto przypadający na jedną akcję**ROE** – (Return on Equity – zwrot na kapitale własnym) – roczny zysk netto dzielony przez średni stan kapitałów własnych**P/BV** – (Cena/Wartość księgowa) – cena dzielona przez wartość księgową przypadającą na jedną akcję**Dług netto** – kredyty + papiery dłużne + oprocentowane pożyczki – środki pieniężne i ekwiwalent**Marża EBITDA** – EBITDA / przychody ze sprzedaży**PRZEWAŻENIE (OW, overweight)** – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się lepiej od indeksu szerokiego rynku**RÓWNOWAŻENIE (N, neutral)** – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się neutralnie względem indeksu szerokiego rynku**NIEDOWAŻENIE (UW, underweight)** – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się gorzej od indeksu szerokiego rynku**Rekomendacje Domu Maklerskiego mBanku:**

Rekomendacja jest ważna w okresie 6-9 miesięcy, o ile nie nastąpi wcześniejsza jej zmiana. Oczekiwane zwroty z poszczególnych rekomendacji są następujące:

KUPUJ – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji wyniesie co najmniej 15%**AKUMULUJ** – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od +5% do +15%**TRZYMAJ** – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od -5% do +5%**REDUKUJ** – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od -15% do -5%**SPRZEDAJ** – oczekujemy, że inwestycja przyniesie stratę większą niż 15%

Rekomendacje są aktualizowane przynajmniej raz na 9 miesięcy.

mBank S.A. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Senatorskiej 18 prowadzi działalność maklerską w ramach wyodrębnionej jednostki organizacyjnej – Biura Maklerskiego posługującego się nazwą Dom Maklerski mBanku.

Niniejsze opracowanie wyraża wiedzę oraz poglądy jego autorów, według stanu na dzień sporządzenia opracowania. Niniejsze opracowanie zostało sporządzone z zachowaniem należytej staranności, rzetelności oraz zasad metodologicznej poprawności i obiektywizmu na podstawie ogólnodostępnych informacji, które Dom Maklerski mBanku uważa za wiarygodne, w tym informacji publikowanych przez emitentów, których akcje są przedmiotem rekomendacji. Dom Maklerski mBanku nie gwarantuje jednakże dokładności ani kompletności opracowania, w szczególności w przypadku, gdyby informacje na których oparto się przy sporządzaniu opracowania okazały się niedokładne, niekompletne, lub nie w pełni odzwierciedlały stan faktyczny.

Niniejsze opracowanie nie stanowi oferty lub zaproszenia do subskrypcji lub zakupu instrumentów finansowych. Niniejszy dokument ani żaden z jego zapisów nie będzie stanowić podstawy do zawarcia umowy lub powstania zobowiązania. Niniejsze opracowanie jest przedstawione wyłącznie w celach informacyjnych i nie może być kopiowane lub przekazywane osobom trzecim. W szczególności ani niniejszy dokument, ani jego kopia nie mogą zostać bezpośrednio lub pośrednio przekazane lub wydane w USA, Australii, Kanadzie, Japonii.

Do rekomendacji wybrano istotne informacje z całej historii spółek będących przedmiotem rekomendacji ze szczególnym uwzględnieniem okresu jaki upłynął od poprzedniej rekomendacji.

Inwestowanie w akcje wiąże się z szeregiem ryzyk związanych między innymi z sytuacją makroekonomiczną kraju, zmianą regulacji prawnych, zmianami sytuacji na rynkach towarowych. Wyeliminowanie tych ryzyk jest praktycznie niemożliwe.

mBank S.A. nie ponosi odpowiedzialności za decyzje inwestycyjne podjęte na podstawie niniejszego opracowania, ani za szkody poniesione w wyniku decyzji inwestycyjnych podjętych na podstawie niniejszego opracowania.

Jest możliwe, że mBank S.A. w ramach prowadzonej działalności maklerskiej świadczy, będzie świadczyć, lub w przeszłości świadczył usługi na rzecz przedsiębiorców i innych podmiotów wymienionych w niniejszym opracowaniu.

mBank S.A. nie wyklucza złożenia emitentowi papierów wartościowych, będących przedmiotem rekomendacji oferty świadczenia usług maklerskich. Informacje o konflikcie interesów powstałym z związku ze sporządzeniem rekomendacji (o ile występuje) znajdują się poniżej. Informacje takie są aktualne na dzień publikacji ostatniego Przeglądu miesięcznego przez Dom Maklerski mBanku lub na dzień wydania nowej rekomendacji dotyczącej poszczególnych emitentów.

Niniejsze opracowanie nie zostało przekazane do emitenta przed jego publikacją.

mBank S.A. pełni funkcję animatora emitenta dla następujących spółek: Asseco Business Solutions, Atal, Bakalland, BOŚ, Capital Park, Ergis, Es-System, IMS, Kruk, Magellan, Mieszko, MLP Group, Neuca, PBKM, Pemug, Polimex Mostostal, Polna, Solar, Tarczyński, Vistal, Zastal S.A., ZUE.

mBank S.A. pełni funkcję animatora rynku dla następujących spółek: Asseco Business Solutions, Atal, Bakalland, BOŚ, Capital Park, Erbud, Es-System, IMS, KGHM, Kruk, LW Bogdanka, Magellan, Mieszko, MLP Group, Neuca, Oponeo, PBKM, PGE, Pekao, PKN Orlen, PKO BP, Polimex Mostostal, Polna, Polwax, PZU, Solar, Tarczyński, Vistal, ZUE.

mBank S.A. otrzymuje wynagrodzenie od emitenta za świadczone usługi od następujących spółek: Agora, Alchemia, Alior Bank, Ambra, Atal, Bakalland, Best, BNP Paribas, Boryszew, BPH, BZ WBK, Deutsche Bank, Echo Investments, Elemental Holding, Elzab, Enea, Energoaparatúra, Erbud, Ergis, Erste Bank, Es-System, Farmacol, Ferrum, GetBack, Getin Holding, Getin Noble Bank, Handlowy, Immobile, Impexmetal, Indata Software, ING BSK, Inter Groclin Auto, Ipopena, Koelner, Kopex, Kruk, LW Bogdanka, Magellan, Mennica, Mercor, Mieszko, Millennium, Mostostal Warszawa, Netia, Neuca, Odratrans, Oponeo, Orbis, OTP Bank, Paged, PA Nova, PBKM, Pekao, Pemug, Pfeiderer Group, PGE, PGNiG, PKO BP, Polimex-Mostostal, Polnord, PRESKO GROUP, Prochem, Projprzem, Prokom, PZU, RBI, Robygy, Seco Warwick, Skarbiec Holding, Sokołów, Solar, Stelmet, Sygnity, Tarczyński, Techmex, TXN, Unibep, Uniwhells, Vistal, Wirtualna Polska Holding S.A., Work Service, Zastal S.A., ZUE.

W ciągu ostatnich 12 miesięcy mBank S.A. był oferującym akcje emitenta w ofercie publicznej spółek: Stelmet, TXM S.A.

Asseco Poland świadczy usługi informatyczne na rzecz mBank S.A.

mBank S.A. posiada umowę dotyczącą obsługi kasowej klientów Domu Maklerskiego mBanku z Pekao oraz umowę abonamentową z Orange Polska S.A.

mBank S.A., jego akcjonariusze i pracownicy mogą posiadać długie lub krótkie pozycje w akcjach emitentów lub innych instrumentach finansowych powiązanych z akcjami emitentów wymienionych w opracowaniu.

Powielanie bądź publikowanie niniejszego opracowania lub jego części, lub rozpowszechnianie w inny sposób informacji zawartych w niniejszym opracowaniu wymaga uprzedniej, pisemnej zgody mBanku S.A.

Adresatami rekomendacji są wszyscy Klienci Domu Maklerskiego mBanku.

Nadzór nad działalnością mBank S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego.

Osoby, które nie uczestniczyły w przygotowaniu rekomendacji, ale miały lub mogły mieć dostęp do rekomendacji przed jej przekazaniem do publicznej wiadomości, to osoby zatrudnione w Domu Maklerskim mBanku upoważnione do bezpośredniego dostępu do pomieszczeń, w których opracowywane były rekomendacje lub osoby upoważnione do dostępu do rekomendacji z racji pełnionej w Spółce funkcji, inne niż analitycy wymienieni jako sporządzający niniejszą rekomendację.

Silne i słabe strony metod wyceny stosowanych w rekomendacjach:**DCF** – uważana za najbardziej właściwą metodologicznie techniką wyceny; polega ona na dyskontowaniu przepływów finansowych generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych w modelu**Wskaźnikowa** – opiera się na porównaniu mnożników wyceny firm z branży; prosta w konstrukcji, lepiej niż DCF odzwierciedla bieżący stan rynku; do jej wad można zaliczyć dużą zmienność (wahania wraz z indeksami giełdowymi) oraz trudność w doborze grupy porównywalnych spółek.**Zdyskontowanych dywidend (DDM)** – polega ona na dyskontowaniu przyszłych dywidend generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych wypłaty dywidendy w modelu.**Zysków ekonomicznych** – polega ona na dyskontowaniu przyszłych zysków ekonomicznych generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych w modelu.**Zdyskontowanych aktywów netto (NAV)** – wycena w oparciu o wartość majątku spółki; jedna z najczęściej używanych w przypadku spółek deweloperskich; jej wadą jest brak uwzględnienia w wycenie przyszłych zmian w przychodach/zyskach spółki po okresie szczegółowej prognozy.

Dom Maklerski mBanku

Senatorska 18
00-082 Warszawa
<http://www.mbank.pl/>

Departament Analiz

Kamil Kliszcz
dyrektor
+48 22 438 24 02
kamil.klischcz@mbank.pl
paliwa, energetyka

Michał Marczak
+48 22 438 24 01
michal.marczak@mbank.pl
strategia

Michał Konarski
+48 22 438 24 05
michal.konarski@mbank.pl
banki, finanse

Jakub Szkopek
+48 22 438 24 03
jakub.szkopek@mbank.pl
przemysł, chemia, metale

Paweł Szpigel
+48 22 438 24 06
pawel.szpigel@mbank.pl
media, IT, telekomunikacja

Piotr Zybala
+48 22 438 24 04
piotr.zybala@mbank.pl
budownictwo, deweloperzy

Piotr Bogusz
+48 22 438 24 08
piotr.bogusz@mbank.pl
handel

Departament Sprzedaży Instytucjonalnej

Maklerzy

Piotr Gawron
dyrektor
+48 22 697 48 95
piotr.gawron@mbank.pl

Krzysztof Bodek
+48 22 697 48 89
krzysztof.bodek@mbank.pl

Tomasz Jakubiec
+48 22 697 47 31
tomasz.jakubiec@mbank.pl

Anna Łagowska
+48 22 697 48 25
anna.lagowska@mbank.pl

Adam Prokop
+48 22 697 47 90
adam.prokop@mbank.pl

Szymon Kubka, CFA, PRM
+48 22 697 48 54
szymon.kubka@mbank.pl

Jędrzej Łukomski
+48 22 697 49 85
jedrzej.lukomski@mbank.pl

Tomasz Galanciak
+48 22 697 49 68
tomasz.galanciak@mbank.pl

Magdalena Bernacik
+48 22 697 47 35
magdalena.bernacik@mbank.pl

Andrzej Sychowski
+48 22 697 48 46
andrzej.sychowski@mbank.pl

Sprzedaż rynki zagraniczne

Marzena Łempicka-Wilim
wicedyrektor
+48 22 697 48 82
marzena.lempicka@mbank.pl

Biuro Aktywnej Sprzedaży

Kamil Szymański
dyrektor
+48 22 697 47 06
kamil.szymanski@mbank.pl

Jarosław Banasiak
wicedyrektor
+48 22 697 48 70
jaroslaw.banasiak@mbank.pl