

środa, 3 kwietnia 2019 | komentarz specjalny

# Banki – Wyniki sektora bankowego – luty (KNF)

## Banki, Polska

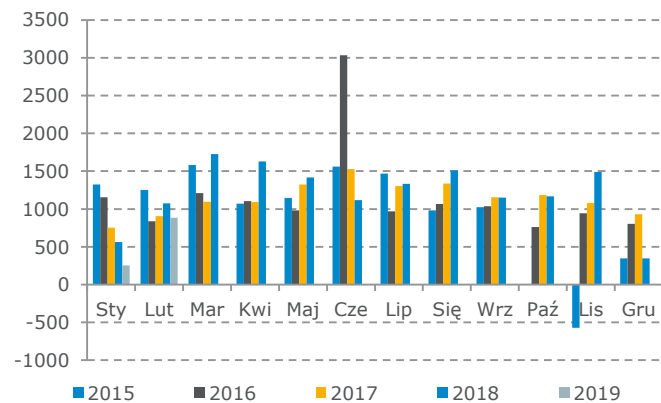
Opracowanie: Michał Konarski +48 22 438 24 05, Mikołaj Lemańczyk +48 22 438 24 07

**Wyniki za miesiąc luty oceniamy lekko negatywnie. Z jednej strony sektor zaprezentował znaczący wzrost marży odsetkowej i wyniku odsetkowego, ale z drugiej wysoki koszt ryzyka oraz koszty operacyjne. Zysk netto w lutym spadł o 18% R/R a w przeciągu całych dwóch miesięcy o 31% R/R. Znaczący spadek zysku netto w ujęciu narastającym spowodowany jest wyższą o około 1 mld PLN opłatą restrukturyzacyjną na rzecz BFG. Pozostajemy pozytywni na wyniki sektora w 2019 roku, a jeden miesiąc słabszych odczytów nie powinien rzutować na cały rok. Pomimo wzrostu składki restrukturyzacyjnej o 1 mld PLN wyniki r/r spadły o „zaledwie” 502 mln PLN. Jednocześnie w pozostałej części roku (następne 3 kwartały) banki powinny odczuć spadek składki BFG na gwarancję depozytów o około 337 mln PLN. Dodatkowo oczekujemy przyspieszenia sprzedaży kredytów detalicznych (1Q sezonowo słaby), spadku kosztu ryzyka na skutek lepszych od pierwotnie oczekiwanych odczytów makro oraz wyhamowania dynamiki kosztów osobowych ze względu na rosnącą bazę. Uważamy, że wycena sektora znajduje się nadal na atrakcyjnym poziomie, ale zalecamy selektywne podejście.**

### Wyniki w lutym

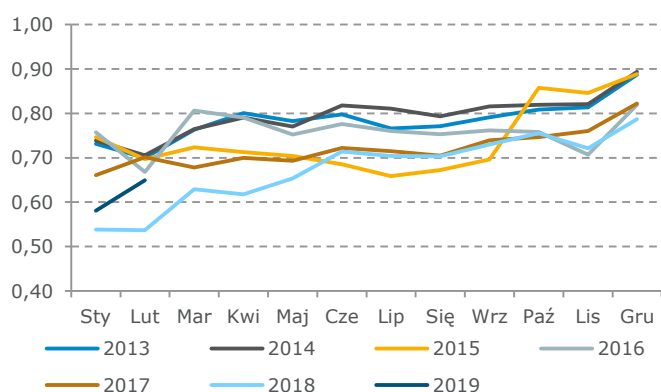
Zysk netto sektora bankowego w lutym wyniósł 883 mln PLN co oznacza spadek o 18% R/R. Spadek wyniku netto spowodowany jest głównie przez rosnący koszt ryzyka (z 57 p.b. w styczniu i 59 p.b. w lutym 2018 do 78 p.b. w lutym 2019) oraz rosnące koszty operacyjne (koszty osobowe +9% R/R, administracyjne +15% R/R). Z drugiej strony negatywny efekt został w części zniwelowany przez rosnący wynik odsetkowy (+11% R/R a przez pierwsze dwa miesiące o 10% R/R) i pozostałe przychody (+26% R/R). Marża odsetkowa (do średnich aktywów, skorygowana o liczbę dni w miesiącu) wzrosła aż o 7 p.b. M/M i 11 p.b. R/R. Wskaźnik kosztów do dochodów zanotował poprawę do poziomu 63% z 76% w styczniu 2019, ale był o ponad 2 p.p. wyższy niż przed rokiem. Saldo kredytów wzrosło o 1% M/M i 8% R/R. Wskaźnik kredytów do depozytów pozostaje na niskim, bezpiecznym poziomie 77%.

### Ewolucja zysku netto (mln PLN)



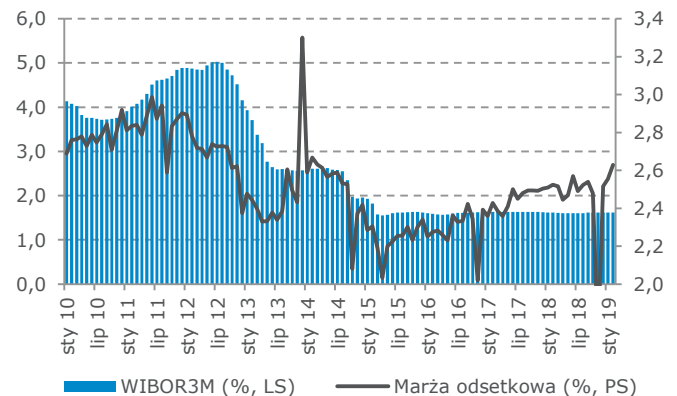
Źródło: KNF, Dom Maklerski mBanku

### Koszt ryzyka narastająco (%)



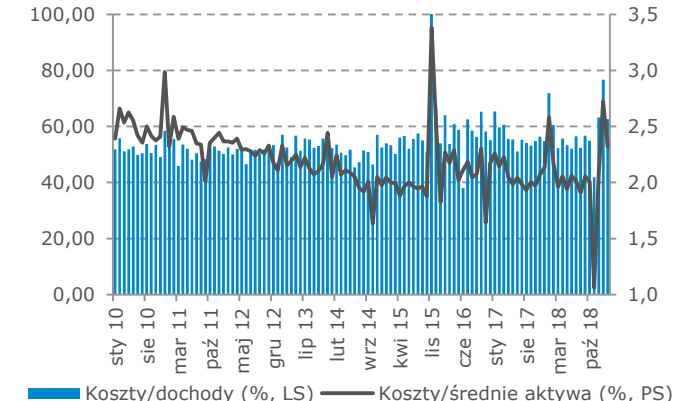
Źródło: KNF, Dom Maklerski mBanku

### Marża odsetkowa vs. WIBOR 3M (%)



Źródło: KNF, Dom Maklerski mBanku

### Wskaźniki kosztowe (%)



Źródło: KNF, Dom Maklerski mBanku

**Jednostkowe wyniki polskiego sektora bankowego**

(mln PLN)	lut 18	sty 19	lut 19	R/R	M/M	2M'18	2M'19	R/R
Przychody odsetkowe	4 679	5 618	5 057	8,1	-10,0	9 819	10 675	8,7
Koszty odsetkowe	1 212	1 489	1 196	-1,3	-19,7	2 555	2 685	5,1
<b>Wynik odsetkowy</b>	<b>3 467</b>	<b>4 128</b>	<b>3 861</b>	<b>11,4</b>	<b>-6,5</b>	<b>7 263</b>	<b>7 989</b>	<b>10,0</b>
Wynik prowizyjny	1 018	1 096	970	-4,7	-11,4	2 156	2 066	-4,2
Dywidendy	27	24	1	-96,5	-96,2	34	25	-25,2
Pozostałe przychody	401	488	613	53,0	25,7	897	1 101	22,9
<b>Wynik pozaodsetkowy</b>	<b>1 446</b>	<b>1 608</b>	<b>1 585</b>	<b>9,6</b>	<b>-1,5</b>	<b>3 086</b>	<b>3 192</b>	<b>3,4</b>
<b>WNDB</b>	<b>4 912</b>	<b>5 736</b>	<b>5 446</b>	<b>10,9</b>	<b>-5,1</b>	<b>10 350</b>	<b>11 182</b>	<b>8,0</b>
Koszty osobowe	1 405	1 476	1 532	9,0	3,8	2 816	3 008	6,8
Koszty administracyjne	1 317	2 586	1 515	15,1	-41,4	3 566	4 101	15,0
Pozostałe koszty	251	338	364	45,3	7,8	501	702	40,2
<b>Koszty całkowite</b>	<b>2 972</b>	<b>4 400</b>	<b>3 411</b>	<b>14,7</b>	<b>-22,5</b>	<b>6 883</b>	<b>7 810</b>	<b>13,5</b>
<b>Wynik przed rezerwami</b>	<b>1 940</b>	<b>1 337</b>	<b>2 035</b>	<b>4,9</b>	<b>52,2</b>	<b>3 467</b>	<b>3 372</b>	<b>-2,8</b>
Saldo rezerw	530	612	761	43,5	24,2	1 062	1 373	29,3
<b>Wynik operacyjny</b>	<b>1 410</b>	<b>724</b>	<b>1 274</b>	<b>-9,6</b>	<b>76,0</b>	<b>2 406</b>	<b>1 999</b>	<b>-16,9</b>
Wynik na operacjach nadzwyczajnych	-12	-5	-4	-70,8	-26,4	-5	-9	56,4
<b>Zysk brutto</b>	<b>1 397</b>	<b>719</b>	<b>1 271</b>	<b>-9,1</b>	<b>76,7</b>	<b>2 400</b>	<b>1 990</b>	<b>-17,1</b>
Podatek dochodowy	297	451	371	25,1	-17,6	718	822	14,4
Udział w zyskach jedn. stowarzyszonych	30	15	16	-45,2	7,8	48	31	-34,4
Operacje zaniechane	-4	0	0	-99,2	-55,4	-5	0	-97,7
<b>Zysk netto</b>	<b>1 075</b>	<b>254</b>	<b>883</b>	<b>-17,8</b>	<b>248,1</b>	<b>1 638</b>	<b>1 137</b>	<b>-30,6</b>

Źródło: KNF, Dom Maklerski mBanku

**Polski sektor bankowy: Wskaźniki**

(%)	lut 18	sie 18	wrz 18	paź 18	lis 18	gru 18	sty 19	lut 19
Marża odsetkowa (do śr. aktywów)	2,52	2,52	2,54	2,48	1,70	2,52	2,56	2,63
Koszt ryzyka	0,59	0,71	0,96	0,97	0,39	1,42	0,57	0,78
Koszty/dochody	60,51	52,40	56,73	54,90	41,92	63,26	76,70	62,63
Koszty / Śr. Aktywa	2,16	1,91	2,05	2,01	1,06	2,07	2,72	2,32
ROE	36,29	44,63	34,90	33,81	43,81	9,81	7,14	27,48

Źródło: Dom Maklerski mBanku

**Wyjaśnienia użytych terminów i skrótów:**

**EV** – dług netto + wartość rynkowa (EV – wartość ekonomiczna)  
**EBIT** – zysk operacyjny  
**EBITDA** – zysk operacyjny przed operacjami finansowymi, opodatkowaniem i amortyzacją  
**BOOK VALUE** – wartość księgowa  
**WNDB** – wynik na działalności bankowej  
**P/CE** – cena do zysku wraz z amortyzacją  
**MC/S** – wartość rynkowa do przychodów ze sprzedaży  
**EBIT/EV** – zysk operacyjny do wartości ekonomicznej  
**P/E** – (Cena/Zysk) – cena dzielona przez roczny zysk netto przypadający na jedną akcję  
**ROE** – (Return on Equity – zwrot na kapitale własnym) – roczny zysk netto dzielony przez średni stan kapitałów własnych  
**P/BV** – (Cena/Wartość księgowa) – cena dzielona przez wartość księgową przypadającą na jedną akcję  
**Dług netto** – kredyty + papiery dłużne + oprocentowane pożyczki - środki pieniężne i ekwiwalent  
**Marża EBITDA** – EBITDA / przychody ze sprzedaży

**PRZEWAŻENIE (OW, overweight)** – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się lepiej od indeksu szerokiego rynku  
**RÓWNOWAŻENIE (N, neutral)** – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się neutralnie względem indeksu szerokiego rynku  
**NIEDOWAŻENIE (UW, underweight)** – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się gorzej od indeksu szerokiego rynku

**Rekomendacje Domu Maklerskiego mBanku:**

Rekomendacja jest ważna w okresie 9 miesięcy, o ile nie nastąpi wcześniejsza jej zmiana. Oczekiwane zwroty z poszczególnych rekomendacji są następujące:

**KUPUJ** – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji wyniesie co najmniej 15%  
**AKUMULUJ** – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od +5% do +15%  
**TRZYMAJ** – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od -5% do +5%  
**REDUKUJ** – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od -15% do -5%  
**SPRZEDAJ** – oczekujemy, że inwestycja przyniesie stratę większą niż 15%  
Rekomendacje są aktualizowane przynajmniej raz na 9 miesięcy.

mBank S.A. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Senatorskiej 18 prowadzi działalność maklerską w ramach wyodrębnionej jednostki organizacyjnej – Biura Maklerskiego posługującego się nazwą Dom Maklerski mBanku.

Niniejsze opracowanie wyraża wiedzę oraz poglądy jego autorów, według stanu na dzień sporządzenia opracowania. Niniejsze opracowanie zostało sporządzone z zachowaniem należytej staranności, rzetelności oraz zasad metodologicznej poprawności i obiektywizmu na podstawie ogólnodostępnych informacji, które Dom Maklerski mBanku uważa za wiarygodne, w tym informacji publikowanych przez emitentów, których akcje są przedmiotem rekomendacji. Dom Maklerski mBanku nie gwarantuje jednakże dokładności ani kompletności opracowania, w szczególności w przypadku, gdyby informacje na których oparto się przy sporządzaniu opracowania okazały się niedokładne, niekompletne, lub nie w pełni odzwierciedlały stan faktyczny.

Niniejsze opracowanie nie stanowi oferty lub zaproszenia do subskrypcji lub zakupu instrumentów finansowych. Niniejszy dokument ani żaden z jego zapisów nie będzie stanowić podstawy do zawarcia umowy lub powstania zobowiązania. Niniejsze opracowanie jest przedstawione wyłącznie w celach informacyjnych i nie może być kopiowane lub przekazywane osobom trzecim. W szczególności ani niniejszy dokument, ani jego kopia nie mogą zostać bezpośrednio lub pośrednio przekazane lub wydane w USA, Australii, Kanadzie, Japonii.

Do rekomendacji wybrano istotne informacje z całej historii spółek będących przedmiotem rekomendacji ze szczególnym uwzględnieniem okresu jaki upłynął od poprzedniej rekomendacji.

Inwestowanie w akcje wiąże się z szeregiem ryzyk związanych między innymi z sytuacją makroekonomiczną kraju, zmianą regulacji prawnych, zmianami sytuacji na rynkach towarowych. Wyeleminowanie tych ryzyk jest praktycznie niemożliwe.

mBank S.A. nie ponosi odpowiedzialności za decyzje inwestycyjne podjęte na podstawie niniejszego opracowania, ani za szkody poniesione w wyniku decyzji inwestycyjnych podjętych na podstawie niniejszego opracowania.

Jest możliwe, że mBank S.A. w ramach prowadzonej działalności maklerskiej świadczy, będzie świadczył, lub w przeszłości świadczył usługi na rzecz przedsiębiorców i innych podmiotów wymienionych w niniejszym opracowaniu.

mBank S.A. nie wyklucza złożenia emitentowi papierów wartościowych, będących przedmiotem rekomendacji oferty świadczenia usług maklerskich. Informacje o konflikcie interesów powstałym w związku ze sporządzeniem rekomendacji (o ile występuje) znajdują się poniżej. Informacje takie są aktualne na dzień publikacji ostatniego *Przeglądu miesięcznego* przez Dom Maklerski mBanku lub na dzień wydania nowej rekomendacji dotyczącej poszczególnych emitentów.

Opracowanie nie zostało przekazane do emitentów przed jego publikacją.

W ciągu ostatnich 12 miesięcy mBank S.A. mógł pobierać wynagrodzenie od emitenta za świadczone usługi od następujących spółek: Alchemia, Alior Bank, Ambra, Amica, Bank Handlowy, Bank Millennium, Bank Pekao, BEST, BGŻ BNP Paribas, Boryszew, Santander Bank Polska, Capital Park, CD Projekt, Cognor, Echo Investment, Elemental Holding, Elzab, Enea, Energoaparatura, Erbud, Ergis, Erste Bank, Ferrum, Getin Holding, Getin Noble Bank, Groclin, i2 Development, Impxmetal, INDATA, ING BSK, Kopex, Kruk, LW Bogdanka, Mennica Polska, Mostostal Warszawa, Netia, Neuca, Oponeo.pl, Orbis, OTP Bank, PA Nova, PGE, PGNiG, PKN Orlen, PKO BP, Polimex-Mostostal, Polnord, Prochem, Projprzem, PZU, Raiffeisen Bank International, Rawpląg, Rubicon Partners NFI, Seco/Warwick, Skarbiec Holding, Solar Company, Stelmet, Sygnity, Tarczyński, Trakcja, Unibep, Uniwheels, Vistal Gdynia, Work Service, YOLO, Zastal, ZUE, PEKABEX.

W ciągu ostatnich 12 miesięcy mBank S.A. pośredniczył w wezwaniu do zapisywania się na sprzedaż lub zamianę akcji: Centrum Nowoczesnych Technologii, Orbis, Polenergia, Prime Car Management.

Asseco Poland świadczy usługi informatyczne na rzecz mBank S.A.

mBank S.A. posiada umowę dotyczącą obsługi kasowej klientów Domu Maklerskiego mBanku z Pekao oraz umowę abonentową z Orange Polska S.A.

mBank S.A., jego akcjonariusze i pracownicy mogą posiadać długie lub krótkie pozycje w akcjach emitentów lub innych instrumentach finansowych powiązanych z akcjami emitentów wymienionych w opracowaniu.

Powielanie bądź publikowanie niniejszego opracowania lub jego części, lub rozpowszechnianie w inny sposób informacji zawartych w niniejszym opracowaniu wymaga uprzedniej, pisemnej zgody mBanku S.A.

Adresatami rekomendacji są wszyscy Klienci Domu Maklerskiego mBanku.

Informacje o rekomendacjach i analizach sporządzonych w ciągu ostatnich 12 miesięcy przez mBank S.A. są dostępne na stronie:  
[http://www.mdm.pl/ui-pub/site/analizy\\_t\\_rynek/analizy\\_t\\_rekomendacje/analiza\\_fundamentalna/rekomendacje?recent\\_filter\\_active=true&lang=pl](http://www.mdm.pl/ui-pub/site/analizy_t_rynek/analizy_t_rekomendacje/analiza_fundamentalna/rekomendacje?recent_filter_active=true&lang=pl)

Nadzór nad działalnością mBank S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego.

Osoby, które nie uczestniczyły w przygotowaniu rekomendacji, ale miały lub mogły mieć dostęp do rekomendacji przed jej przekazaniem do publicznej wiadomości, to osoby zatrudnione w Domu Maklerskim mBanku upoważnione do bezpośredniego dostępu do pomieszczeń, w których opracowywane były rekomendacje lub osoby upoważnione do dostępu do rekomendacji z racji pełnionej w Spółce funkcji, inne niż analitycy wymienieni jako sporządzający niniejszą rekomendację.

Niniejsza publikacja stanowi badania inwestycyjne w rozumieniu art. 36 ust. 1 Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565.

Wynagrodzenia analityków Departamentu Analiz odpowiedzialnych za sporządzanie badań inwestycyjnych mają charakter uznaniowy i nie zależą bezpośrednio od wynagrodzenia lub dochodów generowanych przez innych pracowników Banku, w szczególności tych których interesy handlowe mogą kolidować z interesami osób, wśród których rozpowszechniane są badania inwestycyjne przygotowane przez Departament Analiz Domu Maklerskiego mBanku. Niemniej jednak, w związku z tym, iż jednym z kryteriów branych pod uwagę przy określaniu wysokości wynagrodzenia zmiennego analityków jest poziom realizacji budżetu przez jednostki odpowiedzialne za obsługę klientów, zwracamy uwagę na ryzyko związane z możliwością zakwestionowania sposobu wynagradzania osób sporządzających badania inwestycyjne przez właściwy organ nadzoru.

**Silne i słabe strony metod wyceny stosowanych w rekomendacjach:**

**DCF** – uważana za najbardziej właściwą metodologicznie techniką wyceny; polega ona na dyskontowaniu przepływów finansowych generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych w modelu.

**Wskaźnikowa** – opiera się na porównaniu mnożników wyceny firm z branży; prosta w konstrukcji, lepiej niż DCF odzwierciedla bieżący stan rynku; do jej wad można zaliczyć dużą zmienność (wahania wraz z indeksami giełdowymi) oraz trudność w doborze grupy porównywalnych spółek.

**Zdyskontowanych dywidend (DDM)** – polega ona na dyskontowaniu przyszłych dywidend generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych wypłaty dywidendy w modelu.

**Zysków ekonomicznych** – polega ona na dyskontowaniu przyszłych zysków ekonomicznych generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych w modelu.

**Zdyskontowanych aktywów netto (NAV)** – wycena w oparciu o wartość majątku spółki; jedna z najczęściej używanych w przypadku spółek deweloperskich; jej wadą jest brak uwzględnienia w wycenie przyszłych zmian w przychodach/zyskach spółki po okresie szczegółowej prognozy.

## Dom Maklerski mBanku

Senatorska 18  
00-082 Warszawa  
<http://www.mbank.pl/>

### Departament Analiz

**Kamil Kliszcz**  
dyrektor  
+48 22 438 24 02  
[kamil.kliszcz@mbank.pl](mailto:kamil.kliszcz@mbank.pl)  
paliwa, energetyka

**Michał Marczak**  
+48 22 438 24 01  
[michal.marczak@mbank.pl](mailto:michal.marczak@mbank.pl)  
strategia

**Michał Konarski**  
+48 22 438 24 05  
[michal.konarski@mbank.pl](mailto:michal.konarski@mbank.pl)  
banki, finanse

**Jakub Szkopek**  
+48 22 438 24 03  
[jakub.szkopek@mbank.pl](mailto:jakub.szkopek@mbank.pl)  
przemysł, chemia, metale

**Paweł Szpigiel**  
+48 22 438 24 06  
[pawel.szpigiel@mbank.pl](mailto:pawel.szpigiel@mbank.pl)  
media, IT, telekomunikacja

**Piotr Bogusz**  
+48 22 438 24 08  
[piotr.bogusz@mbank.pl](mailto:piotr.bogusz@mbank.pl)  
handel

**Aleksandra Szklarczyk**  
+48 22 438 24 04  
[aleksandra.szklarczyk@mbank.pl](mailto:aleksandra.szklarczyk@mbank.pl)  
budownictwo, deweloperzy

**Piotr Poniatowski**  
+48 22 438 24 09  
[piotr.poniatowski@mbank.pl](mailto:piotr.poniatowski@mbank.pl)  
przemysł

**Mikołaj Lemańczyk**  
+48 22 438 24 07  
[mikolaj.lemanczyk@mbank.pl](mailto:mikolaj.lemanczyk@mbank.pl)  
finanse

### Departament Sprzedaży Instytucjonalnej

#### Maklerzy

**Piotr Gawron**  
dyrektor  
+48 22 697 48 95  
[piotr.gawron@mbank.pl](mailto:piotr.gawron@mbank.pl)

**Krzysztof Bodek**  
+48 22 697 48 89  
[krzysztof.bodek@mbank.pl](mailto:krzysztof.bodek@mbank.pl)

**Tomasz Jakubiec**  
+48 22 697 47 31  
[tomasz.jakubiec@mbank.pl](mailto:tomasz.jakubiec@mbank.pl)

**Jędrzej Łukomski**  
+48 22 697 49 85  
[jedrzej.lukomski@mbank.pl](mailto:jedrzej.lukomski@mbank.pl)

**Adam Prokop**  
+48 22 697 47 90  
[adam.prokop@mbank.pl](mailto:adam.prokop@mbank.pl)

**Andrzej Sychowski**  
+48 22 697 48 46  
[andrzej.sychowski@mbank.pl](mailto:andrzej.sychowski@mbank.pl)

**Tomasz Galanciak**  
+48 22 697 49 68  
[tomasz.galanciak@mbank.pl](mailto:tomasz.galanciak@mbank.pl)

**Magdalena Bernacik**  
+48 22 697 47 35  
[magdalena.bernacik@mbank.pl](mailto:magdalena.bernacik@mbank.pl)

#### Sprzedaż rynki zagraniczne

**Marzena Łempicka-Wilim**  
wicedyrektor  
+48 22 697 48 82  
[marzena.lempicka@mbank.pl](mailto:marzena.lempicka@mbank.pl)

**Bartosz Orzechowski**  
+48 22 697 48 47  
[bartosz.orzechowski@mbank.pl](mailto:bartosz.orzechowski@mbank.pl)

### Wydział Indywidualnej Obsługi Maklerskiej

**Kamil Szymański**  
dyrektor  
+48 22 697 47 06  
[kamil.szymanski@mbank.pl](mailto:kamil.szymanski@mbank.pl)

**Jarosław Banasiak**  
wicedyrektor  
+48 22 697 48 70  
[jaroslaw.banasiak@mbank.pl](mailto:jaroslaw.banasiak@mbank.pl)