

piątek, 23 października 2020 | komentarz specjalny

PlayWay: Podsumowanie spotkań ze spółkami z Grupy

Rekomendacja: trzymaj | cena docelowa: 549,00 PLN | cena bieżąca: 542,00 PLN

PLW PW; PLW.WA | Gaming, Polska

Opracowanie: Piotr Bogusz +48 22 438 24 08

22 października zorganizowaliśmy telekonferencję z przedstawicielami 13 spółek z Grupy PlayWay. Spółki m.in. zaprezentowały swoje plany wydawnicze oraz odpowiedziały na pytania inwestorów. Poniżej prezentujemy podsumowanie najważniejszych kwestii poruszonych na poszczególnych spotkaniach.

Play2Chill

- Flagową produkcją jest Motorcycle Mechanic Simulator, a premiera gry została zaplanowana na 1Q'20 (marzec). Przed wydaniem gry planowane jest opublikowanie wersji demo/prologu.
- Zespół wewnętrzny spółki stanowi 10 osób.
- W produkcji znajduje się gra Aztec Empire. Zainteresowanie grą jest wyższe niż oczekiwania spółki. W 3 tygodnie gra weszła do Steam Global Wishlist. Gra może przyczynić się do budowy globalnej marki „Empire”. Demo jest planowane na 1Q'21.
- Obecnie w planach jest 6 preprodukcji na PC. Dodatkowo w latach 2020-22 spółka planuje wydanie 2 gier na Nintendo Switch.
- Budżet poszczególnych gier nie powinien przekraczać 1 mln PLN.
- Spółka planuje debiut na giełdzie jeszcze w tym roku. Prawdopodobny termin to listopad.

Image Power

- W 2019 roku spółka Image Power połączyła się z PLW.
- Spółka posiada 4 zespoły wewnętrzne.
- DieselPunk Wars: w listopadzie 2020 zaplanowana jest premiera, a w kwietniu 2021 porty na Switch, PS4, XOne.
- Yacht Mechanic Simulator prolog planowany na 1Q'21, premiera gry czerwiec 2021, a w listopadzie 2021 porty na Switch, PS4, Xbox, VR.
- Gaming Constructor Simulator premiera jest zaplanowana na sierpień 2021, a demo zaplanowane na 1Q'21.
- Ambulance Simulator planowana premiera we wrześniu 2021, a w grudniu 2021 porty na Switch, PS4 i Xbox.
- Archer: The Witch's Wrath demo jest planowane na 1Q'20.
- Offroad Mechanic Simulator: development jest przewidziany na 2 lata. Gra o największym budżecie.
- Gry w preprodukcji: Creature Lab, Postapo Mechanic Simulator, Medieval Archery Simulator, Eco Warrior Simulator.
- Średni budżet gry to około 200-300 tys. PLN.
- Rocznie spółka chce wydawać 4 gry, 8-10 preprodukcji w ciągu roku.
- Spółka planuje wejście na New Connect w 1Q'21.

Games Incubator

- Wishlista gier netto to 160 tys.
- Najważniejsze produkcje to: Police Shootout (450 tys. PLN budżet), Ship Graveyard (200 tys. PLN budżet), Animal Shelter (350 tys. PLN budżet), Disco Simulator (200 tys. PLN budżet), Monuments Flipper (300 tys. PLN budżet).
- Gry w fazie preprodukcji to Car Detailing Simulator (szybkie budowanie wishlist) oraz Police Interceptors (niebawem premiera trailera).
- Planowane wejście na GPW w latach 2021-22.

Baked Games

- Najważniejszy projekt to Prison Simulator. Prace nad grą trwają od 3 lat. Obecnie gra jest gotowa, a premiera jest planowana na 1Q'21. Przed premierą zostanie wydany prolog. Obecna wishlista to 69 tys., do wydania gry spółka oczekuje osiągnięcia 100 tys. wishlist. Koszt produkcji gry to 1 mln PLN.
- Nad produkcją gier pracuje obecnie 9 osób.
- Spółka planuje wejście na New Connect w 1Q'21.
- Baked Games pracuje obecnie nad czterema preprodukcjami.
- Spółka planuje powiększyć zespół o 50%, wydać sequel gry Prison Simulator na topowe platformy.

Live Motion Games

- Obecnie ze spółką pracuje 80 osób kreatywnych, w 10 zespołach produkujących 10 gier.
- Ostatnią wydaną grą jest Train Station Renovator. Gra sprzedała się w 55 tys. sztuk.
- Spółka koncentruje się na utrzymaniu kontroli kosztów. Średni koszt gry powinien mieścić się w granicach 300-500 tys. PLN. Deweloperzy posiadają udział w przychodach projektów na poziomie kilku procent.
- W 1Q'21 planowane jest wydanie wersji demo do gier Chernobyl Liquidators, Builder Simulator, Supermarket Simulator, Builders of China.
- Spółka chce wydawać 5-6 gier rocznie.
- Spółka planuje wejście na New Connect w 1Q'21.

GameHunters

- Gunsmith Simulator: gra z największym potencjałem, premiera zaplanowana na 2021 rok. Przed premierą będzie wydane demo oraz prolog.
- Pozostałe produkcje to Medieval Farmer Simulator, Cyberpunk Detective, Solar System Colonist, Mars City Builder, Cannon Foundry Simulator oraz Paint Your World. Symulatory wojownika jak Samurai Simulator, Viking Simulator, Revolutionary War Soldier oraz Spartan Warrior Simulator.
- Koszt gry nie powinien przekroczyć 300 tys. PLN (oprócz symulatorów wojownika).

Detalion Games

- Spółka chce tworzyć gry AA z 12-18 miesięcznym cyklem produkcyjnym
- Do końca 2020 roku planowane jest wejście na NC.
- Największym projektem spółki jest Nemezis: Mysterious Journey III na PC. Spółka zabezpieczyła środki na produkcję gry z emisji. Premiera gry planowana jest w 1Q'21. Koszt produkcji to około 600 tys. PLN.
- Cena gry będzie ustalona na 20 USD, wydawcą będzie PLW.
- Spółka celuje w niszę gier przygodowo-logicznych, w której od 2013 roku powstało około 15 tytułów.
- Plany na przyszłość to budowa drugiego zespołu deweloperskiego.
- W studiu obecnie pracuje 7 osób.
- Na 2021 rok jest przewidziana premiera gry Plastic Rebellion na Nintendo Switch.

Pixels Interactive

- Obecnie najważniejszymi produkcjami są Berlin Wall (spółka posiada grywalne demo, planowana premiera 2021 r., budżet produkcyjny około 1,5 mln PLN), Guardian's Legend (grywalne demo) oraz Auto Racing (planowana premiera 2021).
- Pozostałe projekty to Ghost Hunter, Hobin Hood, Warship Yard.
- Celem spółki jest posiadanie dwóch projektów na etapie tworzenia oraz 1 prototyp.
- Obecnie zespół tworzy 16 osób.
- Debiut na New Connect jest przewidziany na 2021/22 rok.

Woodland Games

- Główny projekt: Hell Architect, którego budżet to 150 tys. PLN, gra jest ukończona w 80%.
- Autopsy Simulator – gra ukończona w 20%, budżet to 120 tys. PLN. Premiera jest planowana na 3Q'21
- Taxi Simulator – gra ukończona w 30%, gra osadzona w otwartym świecie, budżet gry to 650 tys. PLN, planowana premiera w 3Q'21.
- Urban Explorer – gra ukończona w 20%, budżet gry to 350 tys. PLN.
- W studiu obecnie pracuje 16-17 osób.

Forestlight Games

- Najważniejsza gra to The Pope: Power & Sin. Premiera PC w 4Q'20. Wishlist 10 tys. po 8 tygodniach.
- Rollercoaster Mechanic: premiera na PC to 3Q'21. Planowane platformy to PC, VR i mobile.
- Lifeguard Simulator: premiera wersji PC w 4Q'20, planowane platformy to PC, VR i mobile.
- Wedding Designer: planowana premiera 16 marca 2021, planowane platformy to PC, konsole i mobile. Pod koniec 2020 roku zostanie wydany prolog do gry. Demo gry opublikowane w październiku pozytywnie odebrane (75% graczy by kupiło grę).
- Camper Flipper: pomysł dobrze przyjęty przez rynek.
- Działalność wydawnicza: Electro Ride, Dorian Morris.
- Zespół tworzący gry to ponad 20 osób, a dodatkowo kilkanaście osób na zlecenie.
- Spółka posiada większościowy pakiet w Pixel Traps (5 produkcji casualowych na mobile na 2020 roku i kolejne produkcje na 2021 rok) oraz większościowy pakiet w Motion Spirit (spółka zajmuje się animacjami motion).
- W 2Q'21 spółka planuje wejść na New Connect.

Big Cheese Studio

- Spółka planuje wejść na GPW w 2021 roku.
- Cooking Simulator sprzedał się w wysokości 400 tys. kopii. W dniu premiery było 131 tys. osób zapisanych na wishlist.
- Około 20 tys. osób oczekuje na zakup DLC Pizza. Spółka stosuje promocje in-app, co efektywnie wspiera budowanie wishlisty. Dodatek Cakes and Cookies miał ponad 2x wyższą wishlist niż DLC Pizza.
- Wydanie Cooking Simulator na nową generację konsol w 1Q'21.
- Planowane wydanie Cooking Simulator 2, gra będzie grą komplementarną do pierwszej części.
- Obecnie w spółce pracuje około 40 osób.

Console Labs

- Thief Simulator na Xone sprzedał się w wysokości kilkudziesięciu tys. kopii. W sierpniu 2020 roku została wydana wersja na PS4.
- Ultimate Fishing Simulator sprzedało się w wysokości 3,6 tys. sztuk na Xone.
- Spółka jest gotowa do portowania gier na nową generację.
- Firma składa się z czterech głównych zespołów: pierwszy zajmuje się portowaniem gier, drugi to zespół wsparcia, zespół produkcyjny (tworzy Demolish and Build 2021) oraz zespół testerski.
- W najbliższym czasie zostanie wydany Ultimate Fishing Simulator na PS4. W 2021 roku zostaną opublikowane dwa nowe projekty.
- Do czerwca spółka planuje wejście na NC.
- Spółka tworzy grę Demolish and Build 2021.
- W 2021 roku powinny zostać ujawnione kolejne dwa projekty spółki.
- Budżet produkcyjny gry powinien się mieścić w zakresie 100-150 tys. PLN.

Iron Wolf

- Destroyer: The U-Boat Hunter. Obecna wishlista to ponad 26 tys., planowana premiera 3Q'21. Współpraca przy scenariuszu gry z Timem Neysmith. Planowany budżet gry to 0,5 mln PLN.
- Kolejną produkcją spółki jest Sherman. Produkcja gry rozpocznie się w 2021 roku.
- Killing Stream: produkcja interactive-movie, premiera w 2Q'21.
- Spółka rozpoczęła pracę nad preprodukcją 911 Operator: Interactive Movie.
- Nawiązali współpracę z jednym z największych producentów gier w celu stworzenia kolejnej gry interactive -movie.
- Spółka wznowiła prace nad U-Boot Mobile.
- Debiut spółki na giełdzie planowany jest na 2Q'20.

Wyjaśnienia użytych terminów i skrótów:

EV – dług netto + wartość rynkowa (EV – wartość ekonomiczna)
 EBIT – zysk operacyjny
 EBITDA – zysk operacyjny przed operacjami finansowymi, opodatkowaniem i amortyzacją
 BOOK VALUE – wartość księgowa
 WND – wynik na działalności bankowej
 P/CE – cena do zysku wraz z amortyzacją
 MC/S – wartość rynkowa do przychodów ze sprzedaży
 EBIT/EV – zysk operacyjny do wartości ekonomicznej
 P/E – (Cena/Zysk) – cena dzielona przez roczny zysk netto przypadający na jedną akcję
 ROE – (Return on Equity) – zwrot na kapitale własnym) – roczny zysk netto dzielony przez średni stan kapitałów własnych
 P/EV – (Cena/Wartość księgowa) – cena dzielona przez wartość księgową przypadającą na jedną akcję
Dług netto – kredyty + papiery dłużne + oprocentowane pożyczki - środki pieniężne i ekwiwalent
Marża EBITDA – EBITDA / przychody ze sprzedaży

PRZEWAŻENIE (OW, overweight) – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się lepiej od indeksu szerokiego rynku
RÓWNOWAŻENIE (N, neutral) – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się neutralnie względem indeksu szerokiego rynku
NIEDOWAŻENIE (UW, underweight) – oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się gorzej od indeksu szerokiego rynku

Rekomendacje Biura maklerskiego mBanku:

Rekomendacja jest ważna w okresie 9 miesięcy, o ile nie nastąpi wcześniejsza jej zmiana. Oczekiwane zwroty z poszczególnych rekomendacji są następujące:

KUPUJ – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji wyniesie co najmniej 15%
 AKUMULUJ – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od +5% do +15%
 TRZYMAJ – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od -5% do +5%
 REDUKUJ – oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od -15% do -5%
 SPRZEDAJ – oczekujemy, że inwestycja przyniesie stratę większą niż 15%
 Rekomendacje są aktualizowane przynajmniej raz na 9 miesięcy.

mBank S.A. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Senatorskiej 18 prowadzi działalność maklerską w ramach wyodrębnionej jednostki organizacyjnej – Biura maklerskiego mBanku.

mBank S.A. w ramach Giełdowego Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego (<https://www.gpw.pl/gpwpa>) tworzy materiały analityczne dla spółek: Cognor Holding, Comarch, Sygnity, VRG. Materiały te tworzone są na zamówienie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. („GPW”), której przysługują autorskie prawa majątkowe do tychże materiałów. Za sporządzenie materiałów mBank S.A. otrzymuje od GPW wynagrodzenie. Wszystkie materiały opracowane w ramach współpracy dostępne są pod adresem: https://www.mdm.pl/ui-pub/site/analizy_rynek/analizy_i_rekomendacje/program_wsparcia_pokrycia_analitycznego_gpw

Niniejsze opracowanie wyraża wiedzę oraz poglądy jego autorów, według stanu na dzień sporządzenia opracowania. Niniejsze opracowanie zostało sporządzone z zachowaniem należytej staranności, rzetelności oraz zasad metodologicznej poprawności i obiektywizmu na podstawie ogólnodostępnych informacji, które Biuro maklerskie mBanku uważa za wiarygodne, w tym informacji publikowanych przez emitentów, których akcje są przedmiotem rekomendacji. Biuro maklerskie mBanku nie gwarantuje jednakże dokładności ani kompletności opracowania, w szczególności w przypadku, gdyby informacje na których oparto się przy sporządzaniu opracowania okazały się niedokładne, niekompletne, lub nie w pełni odzwierciedlały stan faktyczny.

Niniejsze opracowanie nie stanowi oferty lub zaproszenia do subskrypcji lub zakupu instrumentów finansowych. Niniejszy dokument ani żaden z jego zapisów nie będzie stanowić podstawy do zawarcia umowy lub powstania zobowiązania. Niniejsze opracowanie jest przedstawione wyłącznie w celach informacyjnych i nie może być kopiowane lub przekazywane osobom trzecim. Niniejszy dokument nie stanowi porady inwestycyjnej, prawnej, księgowej lub porady innego rodzaju, a mBank nie ponosi odpowiedzialności za szkody wynikające lub związane z wykorzystaniem przez odbiorców danych przedstawionych w materiałach. Niniejsze opracowanie, ani żadna z jego kopii nie może być bezpośrednio lub pośrednio rozpowszechniane w Stanach Zjednoczonych, Kanadzie, Australii lub Japonii, ani przekazywane obywatelom lub rezydentom państwa, w którym jego dystrybucja może być prawnie ograniczona, co nie ogranicza możliwości publikacji materiałów stworzonych w ramach Giełdowego Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego na stronach internetowych spółek: Cognor Holding, Comarch, Sygnity, VRG, mBank lub GPW. Osoby, które rozpowszechniają ten dokument powinny mieć świadomość konieczności stosowania się do takich ograniczeń.

Do rekomendacji wybrano istotne informacje z całej historii spółek będących przedmiotem rekomendacji ze szczególnym uwzględnieniem okresu jaki upłynął od poprzedniej rekomendacji.

Investowanie w akcje wiąże się z szeregiem ryzyk związanych między innymi z sytuacją makroekonomiczną kraju, zmianą regulacji prawnych, zmianami sytuacji na rynkach towarowych. Wyeliminowanie tych ryzyk jest praktycznie niemożliwe.

mBank S.A. nie ponosi odpowiedzialności za decyzje inwestycyjne podjęte na podstawie niniejszego opracowania, ani za szkody poniesione w wyniku decyzji inwestycyjnych podjętych na podstawie niniejszego opracowania.

Jest możliwe, że mBank S.A. w ramach prowadzonej działalności maklerskiej świadczy, będzie świadczył, lub w przeszłości świadczył usługi na rzecz przedsiębiorców i innych podmiotów wymienionych w niniejszym opracowaniu.

mBank S.A. nie wyklucza złożenia emitentowi papierów wartościowych, będących przedmiotem rekomendacji oferty świadczenia usług maklerskich. Informacje o konflikcie interesów powstałym w związku ze sporządzeniem rekomendacji (o ile występuje) znajdują się poniżej. Informacje takie są aktualne na dzień publikacji ostatniego *Przeglądu miesięcznego* przez Biuro maklerskie mBanku lub na dzień wydania nowej rekomendacji dotyczącej poszczególnych emitentów.

Opracowanie nie zostało przekazane do emitentów przed jego publikacją.

W ciągu ostatnich 12 miesięcy mBank S.A. mógł pobierać wynagrodzenie od emitenta za świadczone usługi od następujących spółek: Alchemia, Alilor Bank, Ambra, Amica, Bank Handlowy, Bank Millennium, Bank Pekao, BGŻ BNP Paribas, Boryszew, BOŚ, Capital Park, CD Projekt, Centrum Nowoczesnych Technologii, Ceramika Nowa Gala, CI Games, Echo Investment, Elemental Holding, Elzab, Enea, Energoaparatura, Erbud, Ergis, Ferrum, GetBack, Getin Holding, Getin Noble Bank, Globalworth Poland, GPW, Groclin, Hello SA, I2 Development, Impaxmetal, INDATA, ING BSK, Kruk, LW Bogdanka, MCI Capital, Mennica Polska, Mostostal Warszawa, Netia, Neuca, NWAJ Dom Maklerski, Oponeo.pl, OTP Bank, PA Nova, PBKM, Pfeiderer Group, PGNIG, PKO BP, Polimex-Mostostal, Polinord, Polwax, Poznańska Korporacja Budowlana PEKABEX, Primatech, Prochem, Projprozem, PZU, Raiffeisen Bank International, Rawplug, Rubicon Partners NFI, Santander Bank Polska, Seco/Warwick, Skarbiec Holding, Solar Company, Sygnity, Tarczyński, Ten Square Games, TIM, Trakcja, Unibep, Vistal Gdynia, Wittchen, Work Service, YOLO, Zastal, ZUE.

W ciągu ostatnich 12 miesięcy mBank S.A. pośredniczył w wezwaniu do zapisywania się na sprzedaż lub zamianę akcji: BOŚ, Centrum Nowoczesnych Technologii, Ceramika Nowa Gala, CI Games, Ergis, Globalworth Poland, Hello SA, MCI Capital, Mostostal Warszawa, NWAJ Dom Maklerski, Pfeiderer Group, Primatech.

Asseco Poland świadczy usługi informatyczne na rzecz mBank S.A.

mBank S.A. posiada umowę dotyczącą obsługi kasowej klientów Biura maklerskiego mBanku z Pekao oraz umowę abonamentową z Orange Polska S.A.

mBank S.A., jego akcjonariusze i pracownicy mogą posiadać długie lub krótkie pozycje w akcjach emitentów lub innych instrumentach finansowych powiązanych z akcjami emitentów wymienionych w opracowaniu.

Powielanie bądź publikowanie niniejszego opracowania lub jego części, lub rozpowszechnianie w inny sposób informacji zawartych w niniejszym opracowaniu wymaga uprzedniej, pisemnej zgody mBanku S.A.

Adresatami rekomendacji są wszyscy Klienci Biura maklerskiego mBanku.

Informacje o rekomendacjach i analizach sporządzonych w ciągu ostatnich 12 miesięcy przez mBank S.A. są dostępne na stronie:

http://www.mdm.pl/ui-pub/site/analizy_rynek/analizy_i_rekomendacje/analiza_fundamentalna/rekomendacje?recent_filter_active=true&lang=pl

Nadzór nad działalnością mBank S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego.

Osoby, które nie uczestniczyły w przygotowaniu rekomendacji, ale miały lub mogły mieć dostęp do rekomendacji przed jej przekazaniem do publicznej wiadomości, to osoby zatrudnione w Biurze maklerskim mBanku upoważnione do bezpośredniego dostępu do pomieszczeń, w których opracowywane były rekomendacje lub osoby upoważnione do dostępu do rekomendacji z racji pełnionej w Spółce funkcji, inne niż analitycy wymienieni jako sporządzający niniejszą rekomendację.

Niniejsza publikacja stanowi badania inwestycyjne w rozumieniu art. 36 ust. 1 Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565.

Wynagrodzenia analityków Departamentu Analiz odpowiedzialnych za sporządzanie badań inwestycyjnych mają charakter uznaniowy i nie zależą bezpośrednio od wynagrodzenia lub dochodów generowanych przez innych pracowników Banku, w szczególności tych których interesy handlowe mogą kolidować z interesami osób, wśród których rozpowszechniane są badania inwestycyjne przygotowane przez Departament Analiz Biura maklerskiego mBanku. Niemniej jednak, w związku z tym, iż jednym z kryteriów branych pod uwagę przy określaniu wysokości wynagrodzenia zmiennego analityków jest poziom realizacji budżetu przez jednostki odpowiedzialne za obsługę klientów, zwracamy uwagę na ryzyko związane z możliwością zakwestionowania sposobu wynagradzania osób sporządzających badania inwestycyjne przez właściwy organ nadzoru.

Silne i słabe strony metod wyceny stosowanych w rekomendacjach:

DCF – uważana za najbardziej właściwą metodologicznie techniką wyceny; polega ona na dyskontowaniu przepływów finansowych generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych w modelu.

Wskaźnikowa – opiera się na porównaniu mnożników wyceny firm z branży; prosta w konstrukcji, lepiej niż DCF odzwierciedla bieżący stan rynku; do jej wad można zaliczyć dużą zmienność (wahania wraz z indeksami giełdowymi) oraz trudność w doborze grupy porównywalnych spółek.

Zdyskontowanych dywidend (DDM) – polega ona na dyskontowaniu przyszłych dywidend generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych wypłaty dywidendy w modelu.

Zysków ekonomicznych – polega ona na dyskontowaniu przyszłych zysków ekonomicznych generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych w modelu.

Zdyskontowanych aktywów netto (NAV) – wycena w oparciu o wartość majątku spółki; jedna z najczęściej używanych w przypadku spółek deweloperskich; jej wadą jest brak uwzględnienia w wycenie przyszłych zmian w przychodach/zyskach spółki po okresie szczegółowej prognozy.

mBank S.A.
Senatorska 18
00-950 Warszawa
<http://www.mbank.pl/>

Departament Analiz

Kamil Kliszcz
dyrektor
+48 22 438 24 02
kamil.klischcz@mbank.pl
paliwa, energetyka

Jakub Szkopek
+48 22 438 24 03
jakub.szkopek@mbank.pl
przemysł, chemia, metale

Aleksandra Szklarczyk
+48 22 438 24 04
aleksandra.szklarczyk@mbank.pl
budownictwo, deweloperzy

Michał Marczak
+48 22 438 24 01
michal.marczak@mbank.pl
strategia

Paweł Szpigiel
+48 22 438 24 06
pawel.szpigiel@mbank.pl
media, IT, telekomunikacja

Piotr Poniatowski
+48 22 438 24 09
piotr.poniatowski@mbank.pl
przemysł

Michał Konarski
+48 22 438 24 05
michal.konarski@mbank.pl
banki, finanse

Piotr Bogusz
+48 22 438 24 08
piotr.bogusz@mbank.pl
handel, gaming

Mikołaj Lemańczyk
+48 22 438 24 07
mikolaj.lemanczyk@mbank.pl
banki, finanse

Departament Sprzedaży Instytucjonalnej

Maklerzy

Piotr Gawron
dyrektor
+48 22 697 48 95
piotr.gawron@mbank.pl

Adam Prokop
+48 22 697 47 90
adam.prokop@mbank.pl

Krzysztof Bodek
+48 22 697 48 89
krzysztof.bodek@mbank.pl

Magdalena Bernacik
+48 22 697 47 35
magdalena.bernacik@mbank.pl

Tomasz Jakubiec
+48 22 697 47 31
tomasz.jakubiec@mbank.pl

Andrzej Sychowski
+48 22 697 48 46
andrzej.sychowski@mbank.pl

Sprzedaż rynki zagraniczne

Bartosz Orzechowski
+48 22 697 48 47
bartosz.orzechowski@mbank.pl

Jędrzej Łukomski
+48 22 697 49 85
jedrzej.lukomski@mbank.pl

Wydział Indywidualnej Obsługi Maklerskiej

Kamil Szymański
dyrektor
+48 22 697 47 06
kamil.szymanski@mbank.pl

Jarosław Banasiak
wicedyrektor
+48 22 697 48 70
jaroslaw.banasiak@mbank.pl