



poniedziałek, 18 listopada 2024 | komentarz specjalny

Synektik: Konferencja po wynikach 3Q 2024

Rekomendacja: kupuj | cena docelowa: 214,00 PLN | cena bieżąca: 174,20 PLN

SNT PW; SNT P.WA | Ochrona zdrowia, Polska

Opracowanie: Beata Szparaga-Waśniewska, CFA +48 510 929 021

Poniżej przedstawiamy najważniejsze zagadnienia omawiane podczas konferencji.

W roku obrotowym 2024/25 spółka przewiduje niewielki spadek sprzedaży systemów da Vinci r/r (w porównaniu z 27 systemami sprzedanymi w roku 2023/24), ale szacunki te nie uwzględniają wpływu Krajowego Planu Odbudowy i Zwiększania Odporności (KPO) oraz krajów bałtyckich (gdzie kilka systemów da Vinci prawdopodobnie zostanie sprzedanych w przyszłym roku). Przychody powtarzalne mogą wzrosnąć o kilkanaście procent w roku 2024/25.

Szacujemy, że w portfelu zamówień na 4Q24 znajduje się sześć systemów da Vinci; spółka uczestniczy też w kilku przetargach (dla porównania, w 4Q23 w Synektik sprzedał 10 systemów).

W oparciu o nasze prognozy wskaźnik EV/EBITDA Synektika na 2024/25 wynosi 8.2x, co jest naszym zdaniem atrakcyjnym poziomem w świetle prognozowanego CAGR zysku EBITDA na poziomie 25% do 2025/26.

▪ Urządzenia medyczne i segment IT

Podsumowanie wyników za III kw. W 3Q24 Synektik sprzedał siedem systemów da Vinci (wszystkie w Polsce, żadnego w Czechach lub na Słowacji), czyli o jeden więcej niż w 3Q23. Przy czym trzy z zestawów sprzedanych w 3Q24 stanowiły systemy da Vinci X (tańsze od systemu Vinci Xi), co przekłada się na mniej korzystny miks sprzedaży. Ponadto podpisano dwie nowe umowy leasingowe na systemy da Vinci. W III kw. w Polsce, Czechach i na Słowacji wykonano 6,1 tys. operacji chirurgicznych, co oznacza wzrost o 70% r/r, a przychody powtarzalne w III kw. wzrosły o 73% r/r.

Perspektywa na IV kw.: W październiku spółka opublikowała wartość swojego portfela zamówień w segmencie sprzętu medycznego i IT według stanu na koniec września. W 3Q24 spółka otrzymała nowe zamówienia na kwotę 83 mln PLN (spadek o 3% r/r); w rezultacie wartość zleceń do realizacji w nadchodzących kwartałach wyniosła 37 mln PLN, czyli o 51% mniej r/r. W raporcie za III kwartał Synektik informuje, że na koniec września wartość aktywnych ofert w postępowaniach przetargowych (quota log) wyniosła 142 mln PLN, co oznacza wzrost o 16% r/r. Łączna wartość portfela zamówień i aktywnych ofert spadła o 10% r/r. Większość wartości portfela zamówień skonwertuje się na przychody w IV kw.

W IV kw. jak dotąd zainstalowano 5 systemów da Vinci, jedno urządzenie do angiografii, a w Czechach i na Słowacji trwa 5 przetargów publicznych na systemy da Vinci.

Unijne środki z KPO – do dnia 5. grudnia ponad 200 szpitali złożył wnioski o finansowanie, wiele z nich będzie wnioskować o finansowanie zakupu urządzeń da Vinci, Symani, ZAP-X, oraz mammografów. Lista rekomendowanych projektów zostanie ogłoszona w okresie styczeń-marzec 2025 r. Niektóre ze szpitali już zakupiły systemy z własnych funduszy i planują refinansowanie tych zakupów z funduszy KPO.

Umowa z Hologic. CFO przypomniał, że umowa o dystrybucję z Hologic została podpisana w październiku. Cena za jeden mammograf mieści się w zakresie od 0,5 mln do 1,3 mln PLN. W Polsce zainstalowanych jest około 60 mammografów Hologic, a umowa ta będzie stanowić dla Synektik źródło przychodów powtarzalnych od 2025 r.

Element przychodów powtarzalnych będzie mieć większe znaczenie w nadchodzących latach, kiedy baza zainstalowanych urządzeń będzie większa.

Symani. Pierwszy robot Symani został zainstalowany w szpitalu w Słupsku.

Systemy chirurgiczne da Vinci.

W latach 2024/25 spółka spodziewa się sprzedaży nieco mniejszej liczby systemów r/r (w porównaniu do 27 systemów sprzedanych w latach 2023/24), ale szacunki te nie uwzględniają wpływu KPO i sprzedaży w krajach bałtyckich (kilka systemów da Vinci prawdopodobnie zostanie tam sprzedanych w przyszłym roku). Przychody powtarzalne mogą wzrosnąć o kilkanaście procent w roku 2024/25.

CFO podkreślił, że umowa z Intuitive została niedawno przedłużona do 2029 r. Ponadto została rozszerzona w taki sposób, że od 2025 r. będzie obejmować kraje bałtyckie. W krajach bałtyckich, Synektik oczekuje sprzedaży pierwszych systemów w 1Q25 i szacuje docelowy rynek na kilkanaście systemów (przez trzy lata), kilka tysięcy zabiegów rocznie. W krajach bałtyckich nie ma refundacji zabiegów chirurgicznych wykonywanych robotem, ale kilka szpitali jest gotowych do zakupu systemu.

W następnym roku Synektik może rozszerzyć umowę z Intuitive tak, aby obejmowała ona nowe wyroby z portfela produktów Intuitive. Wysoce prawdopodobne jest uwzględnienie robota Single Port w umowie od 2025 roku. Wprowadzenie na rynek Da Vinci 5 zostało przyspieszone i może on zostać również uwzględniony w jeszcze kolejnym aneksie do umowy. Na późniejszym etapie może zostać dodany Ion (do biopsji płuc).

▪ Radiofarmaceutyki

W roku obrotowym 2024/25 spółka spodziewa się utrzymania pozytywnych trendów, przychody mogą wzrosnąć o 10-20% r/r.

W kwestii refundacji prowadzone są dyskusje na temat potencjalnych nowych wskazań dla obrazowania diagnostycznego PET/CT, innych niż onkologia. Pokazuje to potencjał wzrostu dla rynku radiofarmaceutyków.

▪ Kandydat na kardioznacznik

W Europie trwa rekrutacja pacjentów do badania fazy III.

Spółka przedstawiła wyniki fazy I oraz II w październiku na EANM w Hamburgu, obie prezentacje spółki zostały bardzo pozytywnie ocenione.

Flurpidaz, znacznik kardiologiczny GE/Lantheus, został niedawno zarejestrowany przez FDA, spółka będzie przyglądać się jego sprzedaży.

▪ Rekomendacja dotycząca dywidendy

Rekomendacja DPS zostanie prawdopodobnie ogłoszona na koniec roku. DPS prawdopodobnie znacząco wzrośnie r/r.



Wyniki finansowe Synektik za 3Q 2024

(PLN m)	1Q'23	2Q'23	3Q'23	4Q'23	1Q'24	2Q'24	3Q'24	r/r	3Q'34P	vs. mBank	kons.	vs. kons.	2023/24P	YTD
Przychody	65,7	101,7	135,7	271,3	87,7	124	141,8	5%	136,8	4%	136,8	4%	623,5	100%
Sprzęt medyczny i IT	54,9	93,6	125,7	261,4	75,1	114,2	129,1	3%	125	3%			581,2	100%
Radiofarmaceutyki	10,8	8,1	10	9,9	12,6	9,8	12,7	28%	11,8	8%			42,3	107%
EBITDA	6,8	20,9	26,9	49,3	20,6	24,6	29,7	10%	26,1	14%	30,2	-2%	114,2	109%
Znorm. EBITDA*	10,9	24,9	31,7	53,1	25,5	32,4	35,2	11%	34,6	2%			139,2	105%
Sprzęt medyczny i IT	9,7	24,9	34	53,1	23,4	31,7	35,7	5%	37,5	-5%			139,2	103%
Radiofarmaceutyki	3,3	3,1	3,4	4,1	4,4	3,4	4,4	30%	3,5	26%			15,4	106%
Koszty ogólnego zarządu i pozostałe	-2,1	-2,6	-5,6	-4,1	-2,3	-2,8	-4,8	-14%	-6,4	-24%			-15,4	91%
EBIT	3,2	17	23	45,4	16,6	20,7	25,2	9%	21,9	15%	23,4	8%	98	110%
Zysk netto	4	13,5	15,8	34,7	12,2	16,7	21	33%	17,8	18%	18,8	12%	76,9	110%
Znorm. zysk netto*	7,3	16,8	19,5	37,8	16,2	23	25,5	31%	24,6	4%			97,2	106%
Gotówka netto	10,4	-4,8	43,8	159	54	59,5	60,8	39%					57,4	106%
Operacyjny Cash Flow	2,6	-5,2	53,3	122	-73,3	16,2	23,1	-57%					58,4	151%
Zmiana Kapitału Obrotowego	-2,8	-20,4	33,9	79,3	-74	-3,8	9,6	-72%					-41,3	-27%
EV	1482,2	1497,4	1448,8	1333,6	1438,6	1433,1	1431,8						1435	
EV/EBITDA	24,3	19	14,9	11,1	10,6	10	9,8						12,6	
P/E	42	29,4	23	18,3	16,5	15,5	14,6						19,4	
Kapitalizacja	1492,6	1492,6	1492,6	1492,6	1492,6	1492,6	1492,6						1493	

*Po oczyszczeniu o koszty R&D (badanie kliniczne kardioznacznika) i czynniki jednorazowe związane z przejęciem zorganizowanej części przedsiębiorstwa od Intuitive
Źródło: Synektik, P – prognoza mBanku

Wyjaśnienia użytych terminów i skrótów:

EV: wartość rynkowa - dług netto; **EBIT:** zysk operacyjny; **EBITDA:** zysk operacyjny przed operacjami finansowymi, opodatkowaniem i amortyzacją; **dług netto:** kredyty + papiery dłużne + oprocentowane pożyczki - środki pieniężne i ekwiwalenty; **P/E:** (cena/zysk), cena dzielona przez roczny zysk netto przypadający na jedną akcję; **P/CE:** cena do zysku wraz z amortyzacją; **P/BV:** (cena/wartość księgową), cena dzielona przez wartość księgową przypadającą na jedną akcję; **P/CF:** wartość rynkowa / przepływy pieniężne operacyjne; **ROE:** (Return on Equity), zysk netto / średni poziom kapitałów własnych; **ROCE:** (Return on Capital Employed), EBIT x (średni poziom aktywów - średni poziom zobowiązań krótkoterminowych); **ROIC:** (Return on Invested Capital), EBIT x (1-stopa podatkowa) / (średni poziom kapitałów własnych + średni poziom kapitałów mniejszości + średni poziom długu netto); **FCFF:** przepływy pieniężne operacyjne - nakłady inwestycyjne - rata leasing; **FCFE:** FCFF - odsetki netto (dług + leasing)

PRZEWAŻAJ (OW, overweight) - oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się lepiej od indeksu szerokiego rynku
RÓWNOWAŻ (N, neutral) - oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się neutralnie względem indeksu szerokiego rynku
NIEDOWAŻAJ (UW, underweight) - oczekujemy, że kurs akcji będzie zachowywał się gorzej od indeksu szerokiego rynku

Rekomendacje Biura maklerskiego mBanku:
Rekomendacja jest ważna w okresie 12 miesięcy, o ile nie nastąpi wcześniejsza jej zmiana. Oczekiwane zwroty z poszczególnych rekomendacji są następujące:
KUPUJ - oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji wyniesie co najmniej 10%
TRZYMAJ - oczekujemy, że stopa zwrotu z inwestycji znajdzie się w przedziale od 0% do +10%
SPRZEDAJ - oczekujemy, że inwestycja przyniesie stratę
W uzasadnionych przypadkach może zostać podjęta decyzja o odstąpieniu od wyżej prezentowanych zasad w szczególności w sytuacji dużej zmienności cen akcji spółki będącej przedmiotem rekomendacji w okresie bezpośrednio poprzedzającym moment wydania rekomendacji.
Rekomendacje są aktualizowane przynajmniej raz na 12 miesięcy.

mBank S.A. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Prostej 18 prowadzi działalność maklerską w ramach wyodrębnionej jednostki organizacyjnej - Biura Maklerskiego mBanku.

mBank S.A. w ramach Giełdowego Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego (<https://www.gpw.pl/gpwpa>) tworzy materiały analityczne dla spółki Sygnty. Materiały te tworzone są na zamówienie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. („GPW”), której przysługują autorskie prawa majątkowe do tychże materiałów. Za sporządzenie materiałów mBank S.A. otrzymuje od GPW wynagrodzenie. Wszystkie materiały opracowane w ramach współpracy dostępne są pod adresem: https://www.mdm.pl/ui-pub/site/analizy_i_tnyek/analizy_i_rekomendacje/program_wsparcia_pokrycia_analitycznego_gpw

Niniejsze opracowanie wyraża wiedzę oraz poglądy jego autorów, według stanu na dzień sporządzenia opracowania. Niniejsze opracowanie zostało sporządzone z zachowaniem należytej staranności, rzetelności oraz zasad metodologicznej poprawności i obiektywizmu na podstawie ogólnodostępnych informacji, które Biuro maklerskie mBanku uważa za wiarygodne, w tym informacji publikowanych przez emitentów, których akcje są przedmiotem rekomendacji. Biuro maklerskie mBanku nie gwarantuje jednakże dokładności ani kompletności opracowania, w szczególności w przypadku, gdyby informacje na których oparto się przy sporządzaniu opracowania okazały się nieaktualne, niekompletne, lub nie w pełni odzwierciedlały stan faktyczny. Do opracowania wybrano istotne dane z całej historii Spółki będącej przedmiotem opracowania.

Niniejsze opracowanie nie stanowi oferty lub zaproszenia do subskrypcji lub zakupu instrumentów finansowych. Niniejszy dokument ani żaden z jego zapisów nie będzie stanowić podstawy do zawarcia umowy lub powstania zobowiązania. Niniejsze opracowanie jest przedstawione wyłącznie w celach informacyjnych i nie może być kopiowane lub przekazywane osobom trzecim. Niniejszy dokument nie stanowi porady inwestycyjnej, prawnej, księgowej lub porady innego rodzaju, a mBank nie ponosi odpowiedzialności za szkody wynikające lub związane z wykorzystaniem przez odbiorców danych przedstawionych w materiałach. Niniejsze opracowanie, ani żadna z jego kopii nie może być bezpośrednio lub pośrednio rozpowszechniane w Stanach Zjednoczonych, Kanadzie, Australii lub Japonii, ani przekazywane obywatelom lub rezydentom państwa, w którym jego dystrybucja może być prawnie ograniczona, co nie ogranicza możliwości publikacji materiałów stworzonych w ramach Giełdowego Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego na stronach internetowych spółek: Sygnty, mBank lub GPW. Osoby, które rozpowszechniają ten dokument powinny mieć świadomość konieczności stosowania się do takich ograniczeń.

Do rekomendacji wybrano istotne informacje z całej historii spółek będących przedmiotem rekomendacji ze szczególnym uwzględnieniem okresu jaki upłynął od poprzedniej rekomendacji.

Inwestowanie w akcje wiąże się z szeregiem ryzyk związanych między innymi z sytuacją makroekonomiczną kraju, zmianą regulacji prawnych, zmianami sytuacji na rynkach towarowych. Wyeliminowanie tych ryzyk jest praktycznie niemożliwe.

mBank S.A. nie ponosi odpowiedzialności za decyzje inwestycyjne podjęte na podstawie niniejszego opracowania, ani za szkody poniesione w wyniku decyzji inwestycyjnych podjętych na podstawie niniejszego opracowania.

Jest możliwe, że mBank S.A. w ramach prowadzonej działalności maklerskiej świadczy, będzie świadczył, lub w przeszłości świadczył usługi na rzecz przedsiębiorców i innych podmiotów wymienionych w niniejszym opracowaniu.

Jest możliwe, że BM jako wyodrębniona jednostka organizacyjna Banku, na podstawie pełnomocnictw udzielonych przez klientów, w imieniu i na rzecz klienta nabywa lub zbywa, może nabywać lub zbywać lub w przeszłości nabywała lub zbywała instrument finansowy, którego Badanie inwestycyjne dotyczy lub instrument z nim powiązany.

Jest możliwe, że mTFI posiada, może posiadać lub w przeszłości posiadało pozycję w instrumencie finansowym, którego Badanie inwestycyjne dotyczy lub w instrumencie z nim powiązanym w portfelach inwestycyjnych funduszy, których organem jest lub którego portfelem inwestycyjnym zarządza mTFI.

Jest możliwe, że Bank posiada, może posiadać lub w przeszłości posiadał pozycję w instrumencie finansowym, którego Badanie inwestycyjne dotyczy lub w instrumencie z nim powiązanym w portfelach handlowych lub bankowych zarządzanych przez Bank.

Jest możliwe, że Bank lub inne spółki z grupy kapitałowej Banku posiadają, mogą posiadać lub w przeszłości posiadały pozycję w instrumencie finansowym, którego Badanie inwestycyjne dotyczy lub w instrumencie z nim powiązanym w portfelach przez siebie zarządzanych.

mBank S.A. nie wyklucza złożenia emitentowi papierów wartościowych, będących przedmiotem rekomendacji oferty świadczenia usług maklerskich.

W Biurze maklerskim mBanku S.A. („BM”) obowiązują regulacje wewnętrzne służące aktywnemu zarządzaniu konfliktami interesów, w których określone zostały wewnętrzne rozwiązania organizacyjne i administracyjne oraz bariery informacyjne, ustanowione w celu zapobiegania i unikania konfliktów interesów dotyczących rekomendacji. Poszczególne rodzaje działalności maklerskiej zostały rozdzielone w ramach wewnętrznej struktury organizacyjnej BM, w szczególności departament sporządzający analizy został wydzielony od innej działalności maklerskiej. Stworzone „chińskie mury”, czyli bariery informacyjne uniemożliwiają niekontrolowany przepływ informacji pomiędzy poszczególnymi komórkami organizacyjnym lub pracownikami BM.

Informacje o konflikcie interesów powstałym w związku ze sporządzeniem rekomendacji (o ile występuje) znajdują się poniżej. Informacje takie są aktualne na dzień publikacji ostatniego *Przeglądu miesięcznego* przez Biuro maklerskie mBanku lub na dzień wydania nowej rekomendacji dotyczącej poszczególnych emitentów.

Opracowanie nie zostało przekazane do emitenta przed jego publikacją.

Alior Bank SA, Amica SA, Answear.com SA, Bank Handlowy w Warszawie SA, Bank Millennium SA, Bank Polska Kasa Opieki SA, BNPP Bank Polska SA, CD Projekt SA, Cyber Folks SA, Develia, ING Bank Śląski SA, KRUK SA, NEUCA, Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski SA, Powszechny Zakład Ubezpieczeń SA, Raiffeisen Bank International, Santander Bank Polska SA, Sygnty SA, UNIMOT, Wirtualna Polska Holding SA, XTB SA, ZABKA GROUP klientami Biura maklerskiego mBanku.

Alior Bank SA, Amica SA, Answear.com SA, Asseco Poland SA, Atal, Bank Handlowy w Warszawie SA, Bank Millennium SA, Bank Ochrony Środowiska SA, Bank Polska Kasa Opieki SA, BENEFIT SYSTEMS, BNPP Bank Polska SA, Captor Therapeutics, CCC SA, CD Projekt SA, Ciech SA, ComArch SA, Cyber Folks SA, Cyfrowy Polsat SA, Develia, Dino Polska SA, Dom Development, Enea SA, Erste Group Bank AG, Eurocash SA, Forte SA, Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie SA, Grupa Azoty SA, Grupa Kęty SA, Grupa Pracuj SA, ING Bank Śląski SA, Inter Cars SA, Jastrzębska Spółka Węglowa SA, KGHM Polska Miedź SA, KRUK SA, LPP SA, Mabion, Mo-BRUK SA, Orange Polska SA, ORLEN SA, OTP Bank Nyrt, PGE Polska Grupa Energetyczna, Photon Energy NV, Polenergia SA, Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski SA, Powszechny Zakład Ubezpieczeń SA, Raiffeisen Bank International, Sanok Rubber Company SA, Santander Bank Polska SA, Selvita, Shoper SA, Tauron Polska Energia SA, TEXT, UNIMOT, Vercom SA, VRG SA, Wirtualna Polska Holding SA, XTB SA są klientami mBank S.A.

Alior Bank SA, Amica SA, Answear.com SA, Asseco Business Solutions SA, Asseco Poland SA, Atal, Bank Handlowy w Warszawie SA, Bank Millennium SA, Bank Ochrony Środowiska SA, Bank Polska Kasa Opieki SA, BENEFIT SYSTEMS, BIOCELITX, BNPP Bank Polska SA, Captor Therapeutics, CCC SA, CD Projekt SA, Ciech SA, ComArch SA, Cyber Folks SA, Cyfrowy Polsat SA, Develia, Dino Polska SA, Dom Development, Enea SA, Erste Group Bank AG, Eurocash SA, Forte SA, Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie SA, Grupa Azoty SA, Grupa Kęty SA, Grupa Pracuj SA, HUUUGE Inc, ING Bank Śląski SA, InPost SA, Inter Cars SA, Jastrzębska Spółka Węglowa SA, KGHM Polska Miedź SA, KRUK SA, LPP SA, Mabion, Mo-BRUK SA, Murapoli SA, NEUCA, Orange Polska SA, ORLEN SA, PCF Group SA, PGE Polska Grupa Energetyczna, Photon Energy NV, PlayWay SA, Polenergia SA, Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski SA, Sygnty SA, Tauron Polska Energia SA, TEN Square Games SA, TEXT, UNIMOT, Vercom SA, VRG SA, Wirtualna Polska Holding SA są kontrahentami mBank S.A.

Osoba sporządzająca niniejszą rekomendację lub inna osoba należąca do tej samej grupy co ta osoba, w okresie ostatnich 12 miesięcy była - jako menadżer - odpowiedzialna lub współodpowiedzialna za przeprowadzenie publicznej oferty instrumentów finansowych emitenta: Amica SA, Develia, Dino Polska SA, Dom Development, KRUK SA, Santander Bank Polska SA.

mBank S.A. pełni funkcję animatora rynku dla: Develia, Kruk.

mBank S.A., jego akcjonariusze i pracownicy mogą posiadać długie lub krótkie pozycje w akcjach emitentów lub innych instrumentach finansowych powiązanych z akcjami emitentów wymienionych w opracowaniu.

Powielanie bądź publikowanie niniejszego opracowania lub jego części, lub rozpowszechnianie w inny sposób informacji zawartych w niniejszym opracowaniu wymaga uprzedniej, pisemnej zgody mBanku S.A.

Adresatami rekomendacji są wszyscy Klienci Biura maklerskiego mBanku.

Informacje o rekomendacjach i analizach sporządzonych w ciągu ostatnich 12 miesięcy przez mBank S.A. są dostępne na stronie: <https://mdm.pl/bm/analizy>

Nadzór nad działalnością mBank S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego.

Osoby, które nie uczestniczyły w przygotowaniu rekomendacji, ale miały lub mogły mieć dostęp do rekomendacji przed jej przekazaniem do publicznej wiadomości, to osoby zatrudnione w Biurze maklerskim mBanku upoważnione do bezpośredniego dostępu do pomieszczeń, w których opracowywane były rekomendacje lub osoby upoważnione do dostępu do rekomendacji z racji pełnionej w Spółce funkcji, inne niż analitycy wymienieni jako sporządzający niniejszą rekomendację.

Niniejsza publikacja stanowi badania inwestycyjne w rozumieniu art. 36 ust. 1 Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565.

Wynagrodzenia analityków Departamentu Analiz odpowiedzialnych za sporządzanie badań inwestycyjnych mają charakter uznaniowy i nie zależą bezpośrednio od wynagrodzenia lub dochodów generowanych przez innych pracowników Banku, w szczególności tych których interesy handlowe mogą kolidować z interesami osób, wśród których rozpowszechniane są badania inwestycyjne przygotowane przez Departament Analiz Biura maklerskiego mBanku. Niemniej jednak, w związku z tym, iż jednym z kryteriów branych pod uwagę przy określaniu wysokości wynagrodzenia zmiennego analityków jest poziom realizacji budżetu przez jednostki odpowiedzialne za obsługę klientów, zwracamy uwagę na ryzyko związane z możliwością zakwestionowania sposobu wynagradzania osób sporządzających badania inwestycyjne przez właściwy organ nadzoru.

Silne i słabe strony metod wyceny stosowanych w rekomendacjach:
DCF - uważana za najbardziej właściwą metodologicznie techniką wyceny; polega ona na dyskontowaniu przepływów finansowych generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych w modelu.
Wskaźnikowa - opiera się na porównaniu mnożników wyceny firm z branży; prosta w konstrukcji, lepiej niż DCF odzwierciedla bieżący stan rynku; do jej wad można zaliczyć dużą zmienność (wahania wraz z indeksami giełdowymi) oraz trudność w doborze grupy porównywalnych spółek.
Zdyskontowanych dywidend (DDM) - polega ona na dyskontowaniu przyszłych dywidend generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych wypłaty dywidendy w modelu.
Zysków ekonomicznych - polega ona na dyskontowaniu przyszłych zysków ekonomicznych generowanych przez spółkę; jej wadą jest duża wrażliwość na zmiany założeń prognostycznych w modelu.
Zdyskontowanych aktywów netto (NAV) - wycena w oparciu o wartość majątku spółki; jedna z najczęściej używanych w przypadku spółek developerskich; jej wadą jest brak uwzględnienia w wycenie przyszłych zmian w przychodach/zyskach spółki po okresie szczegółowej prognozy.



Biuro maklerskie

mBank S.A.

Prosta 18
00-850 Warszawa
<http://www.mbank.pl/>

Departament Analiz

Kamil Kliszcz
dyrektor
+48 667 770 837
kamil.kliszcz@mbank.pl
paliwa, energetyka

Michał Konarski
+48 515 025 640
michal.konarski@mbank.pl
banki, finanse

Janusz Pięta
+48 506 065 659
janusz.pieta@mbank.pl
handel, e-commerce

Mateusz Krupa, CFA
wicedyrektor
+48 571 608 973
mateusz.krupa@mbank.pl
strategia

Mikołaj Lemańczyk, CFA
+48 501 663 511
mikolaj.lemanczyk@mbank.pl
banki, finanse, deweloperzy

Beata Szparaga-Waśniewska, CFA
+48 510 929 021
beata.szparaga-wasniewska@mbank.pl
biotechnologia, healthcare

Paweł Szpigel
+48 509 603 258
pawel.szpigel@mbank.pl
media, IT, telekomunikacja, e-commerce

Piotr Poniatowski
+48 509 603 046
piotr.poniatowski@mbank.pl
gaming

Jakub Sargsyan
+48 519 419 895
marlen.sargsyan@mbank.pl
przemysł, surowce

Departament Sprzedaży Instytucjonalnej

Maklerzy

Piotr Gawron
dyrektor
+48 698 832 853 | +48 22 697 48 95
piotr.gawron@mbank.pl

Andrzej Kowalczyk
+48 789 868 634 | +48 22 697 47 44
andrzej.kowalczyk@mbank.pl

Karol Kułaj
+48 509 602 984 | +48 22 697 49 85
karol.kulaj@mbank.pl

Paweł Cyłkowski
+48 503 684 130 | +48 22 697 47 31
pawel.cylkowski@mbank.pl

Andrzej Sychowski
+48 605 848 003 | +48 22 697 48 46
andrzej.sychowski@mbank.pl

Piotr Brożyna
+48 512 756 702 | +48 22 697 48 47
piotr.brozyna@mbank.pl

Łukasz Płaska
+48 784 449 962 | +48 22 697 47 90
lukasz.plaska@mbank.pl

Sprzedaż rynki zagraniczne

Marzena Łempicka-Wilim
wicedyrektor
+48 696 427 249 | +48 22 697 48 82
marzena.lempicka-wilim@mbank.pl

Wydział Indywidualnej Obsługi Maklerskiej

Maciej Sokołowski
dyrektor
maciej.sokolowski@mbank.pl

Jarosław Banasiak
wicedyrektor
jaroslaw.banasiak@mbank.pl